Dane aktualne na dzień: 02-11-2026 09:48

Link do produktu: https://sklep.pat15.net/gestor-nexo-pro-3-dodatkowe-stanowiska-p-1307.html



Gestor nexo PRO + 3 dodatkowe stanowiska

Cena brutto	**1 309,00 zł**
Cena netto	**1 064,23 zł**
Dostępność	**Dostępny**
Czas wysyłki	**24 godziny**
Numer katalogowy	**GEST_NEXO_PRO_ROZSZE_1st**
Producent	**InsERT**
Linia produktowa	**nexo PRO**
Typ Licencji	**Rozszerzenie**

Opis produktu

To jest licencja na 3 dodatkowe stanowiska, które rozszerza możliwość pracy w programie Gestor nexo PRO na większej ilości stanowisk jednocześnie.

Wymagana jest licencja bazowa: Gestor nexo PRO

Gestor nexo PRO to elastyczny system wspomagający budowanie trwałych relacji z klientami oraz zarządzanie pracą w firmie. Dzięki automatyzacji różnych czynności pozwala zaoszczędzić czas, zapewniając większą wydajność i efektywność.

Gestor nexo PRO umożliwia m.in: ewidencjonowanie szczegółowych danych klientów wraz z historią kontaktów, przedstawianie i negocjowanie ofert oraz prowadzenie korespondencji mailowej czy zbiorczą wysyłkę maili za pomocą wbudowanego klienta pocztowego. Działa również w obszarze wewnątrzfirmowym, organizując i usprawniając pracę – pozwala planować wykonanie zadań wraz z delegowaniem ich na pracowników, monitorować postępy w wykonywaniu prac, rezerwować ogólnodostępne zasoby w firmie (np. pojazdy służbowe).

Gestor nexo PRO jest rozszerzoną wersją Gestora nexo – oprócz pełnej funkcjonalności standardowego systemu zawiera wiele dodatkowych rozwiązań, dzięki którym możliwe jest łatwe dostosowanie programu do specyficznych potrzeb firmy (tworzenie rozszerzeń i dodawanie indywidualnych rozwiązań, własne pola, słowniki, flagi, raporty, wzorce wydruku itp.).

Gestor nexo PRO jest ściśle zintegrowany z systemem sprzedaży Subiekt nexo, co umożliwia m.in. korzystanie ze wspólnych kartotek klientów i asortymentu, cenników i promocji oraz łatwe przekształcanie ofert w dowolne dokumenty handlowe i magazynowe.

Do realizacji zamówienia potrzebny jest aktualny numer licencji Gestor nexo PRO oraz NIP firmy.

Dlaczego warto kupić w pat15.net?

Jesteśmy oficjalnym **Partnerem InsERT** i nie zostawiamy Cię samego po zakupie. Pomagamy w instalacji, konfiguracji i uruchomieniu środowiska (SQL, baza, stanowiska), a także prowadzimy szkolenia dla pracowników.

Działamy na terenie całej Polski z dojazdem lub zdalnie – dzięki temu program jest poprawnie ustawiony, a Twoi pracownicy wiedzą, jak z niego korzystać od pierwszego dnia.

KSeF w ekosystemie InsERT – co to daje praktycznie?

Jeżeli pracujesz na wspólnej bazie danych i korzystasz jednocześnie z systemów handlowych oraz księgowych InsERT (np. Subiekt + Rachmistrz/Rewizor), **nie musisz powtarzać aktywacji i konfiguracji KSeF w programie księgowym**, a dokumenty pobrane w jednym systemie są widoczne w drugim. To realnie skraca wdrożenie i zmniejsza liczbę „punktów zapalnych" w pracy z e-fakturami.

Abonament – co zyskujesz w okresie 3 miesięcy?

Aktywny Abonament to przede wszystkim:

- aktualizacje wymagane zmianami przepisów i regulacji,
- nowe funkcje dodawane w trakcie trwania Abonamentu,
- dostęp do wybranych funkcji „abonamentowych" (np. funkcje związane z JPK na potrzeby kontroli, pobieranie danych adresowych kontrahentów z GUS, wymiana dokumentów online z księgowością),
- możliwość aktualizacji programu od razu po wydaniu nowej wersji.
  InsERT

Po zakończeniu Abonamentu możesz go przedłużać – wtedy utrzymujesz dostęp do nowości i funkcji przypisanych do aktywnego Abonamentu.

Podstawowe możliwości Gestora nexo PRO:

- przechowywanie i łatwe wyszukiwanie z każdego miejsca w systemie danych klientów z uwzględnianiem danych istotnych dla CRM;
- ewidencjonowanie historii kontaktów z klientem, wykonanych działań z jego udziałem, przedstawionych ofert i procesów ofertowych, wystawionych dokumentów handlowych;
- definiowanie i wykorzystywanie zbiorów klientów (zestawów klientów);
- wszechstronna obsługa ofert dla klientów, a także wielu ofert w ramach jednego procesu ofertowania oraz ich zbiorcze generowanie;
- przetwarzanie ofert w dokumenty magazynowe i handlowe (wymagana licencja na Subiekta nexo);
- obsługa wielu walut na ofertach;
- planowanie i wykorzystywanie promocji;
- wysyłanie indywidualnych lub masowych wiadomości SMS (np. sprzedażowych do klientów, windykacyjnych do kontrahentów, informacyjnych do pracowników);
- planowanie i wykonywanie działań (zadań, spotkań, telefonów, faksów, listów, notatek, rozmów internetowych, wiadomości e-mailowych) zarówno dotyczących klientów, jak i niepowiązanych z klientami;
- przypomnienia o zaplanowanych działaniach oraz rejestrowanie czasu wykonania działań;
- planowanie i wykonywanie akcji automatycznych w działaniach;
- możliwość wymiany informacji między uczestnikami poprzez komentarze w działaniach, procesach ofertowych oraz zleceniach serwisowych;
- dla zleceń serwisowych możliwość generowania automatycznych działań, powiadomień w formie wiadomości e-mail oraz SMS;
- ewidencjonowanie i rezerwowanie ogólnodostępnych zasobów firmowych (np. samochodów służbowych);
- wielowidokowy kalendarz z zaplanowanymi czynnościami;
- łatwe zarządzanie wiadomościami e-mail poprzez wbudowanego klienta pocztowego obsługującego protokół IMAP;
- tworzenie zbiorczych wysyłek e-maili z użyciem autotekstów;
- narzędzia usprawniające obsługę e-maili, m.in. sprawdzanie poprawności pisowni (w języku polskim, angielskim, niemieckim i rosyjskim), kontrola obecności załączników, reguły wiadomości itp.;
- system raportowania z możliwością przetwarzania wyników raportów;
- biblioteka załączników umożliwiająca ewidencjonowanie zewnętrznych plików (np. umów w formacie pdf);
- oznaczanie obiektów flagami;
- możliwość pracy jedno- i wielostanowiskowej;

- możliwość przeniesienia danych z Gestora GT.

Dodatkowe rozwiązania dostępne w wersji PRO:

- Sfera dla Gestora – możliwość tworzenia własnych rozwiązań (szczegółowy opis i dokumentacja techniczna w nexo SDK - pobierz);
- oferty wielowariantowe;
- tzw. punkty rozszerzania – możliwość rozszerzania logiki biznesowej o własne algorytmy (np. własne definicje zestawów dynamicznych klientów, własne akcje automatyczne);
- zaawansowane pola własne wraz ze słownikami własnymi (klienci, oferty, działania, procesy ofertowe, asortyment);
- wydruki własne;
- raporty własne;
- flagi własne definiowane dla konkretnych obszarów biznesowych (np. dokumentów sprzedaży);
- dedykowane widoki w modułach;
- definiowanie własnych ról użytkowników;
- definiowanie oddziałów;
- definiowanie wielu dostawców w danych asortymentu;
- obsługa zamienników asortymentu;
- biblioteka załączników (powyżej 1000 załączników).

Klienci:
Program harmonizuje kartotekę klientów z innymi aplikacjami linii nexo, umożliwiając efektywne zarządzanie klientami standardowymi oraz potencjalnymi, takimi jak instytucje, pracownicy czy wspólnicy. Umożliwia klasyfikowanie klientów jako osoby fizyczne lub firmy, z możliwością konwersji statusu i dodawania unikalnych atrybutów. Oferuje mechanizm zapobiegający duplikowaniu danych przez weryfikację unikalności NIP. Program pozwala na określenie struktury organizacyjnej klienta, zarządzanie przedstawicielami i pracownikami, definiowanie wielu adresów dostaw i korespondencyjnych, oraz przydzielanie i zarządzanie opiekunami klienta. Obsługuje także rejestrowanie ważnych dat dla klienta, ustalanie preferencji komunikacji oraz definiowanie relacji z klientem.

Działania:
Program pozwala na planowanie i zarządzanie różnorodnymi działaniami, takimi jak zadania, spotkania, telefony, faksy, listy, notatki, rozmowy internetowe i wiadomości e-mail. Umożliwia tworzenie działań cyklicznych z opcją wyjątków, delegowanie zadań wielu pracownikom z komunikacją poprzez komentarze, oraz wiązanie działań z klientami. Zawiera opcje dla automatyzacji działań, rezerwacji zasobów niezbędnych do realizacji zadań i monitorowania postępu działań.

Zasoby:
System zarządza zasobami firmowymi, jak pojazdy służbowe czy sale konferencyjne, przypisując ich użytkowanie do konkretnych oddziałów lub magazynów. Umożliwia łatwe wprowadzanie danych o zasobach przez import oraz rezerwację zasobów związanych lub niezwiązanych z planowanymi działaniami.

Kalendarz:
Kalendarz systemowy umożliwia dodawanie zaplanowanych działań i procesów ofertowych, oferując różne widoki oraz funkcje przypominające o nadchodzących wydarzeniach.

Ofertowanie:
Moduł ofertowania umożliwia tworzenie dokumentów ofertowych, oferując prezentację kilku wariantów ofert klientom. Program zapewnia bogate opcje opisu oferty, zarządzanie wariantami i dołączanie dokumentów. Oferty mogą być przekształcane w różne dokumenty handlowe, wykorzystując dane z cenników i promocji.

Zlecenia serwisowe:
Specjalistyczny moduł zarządzania serwisem wspiera obsługę napraw i reklamacji, oferując możliwość tworzenia własnych scenariuszy obsługi zleceń serwisowych. Moduł umożliwia przypisywanie zleceń serwisowych do dokumentów sprzedaży oraz zarządzanie materiałami potrzebnymi do naprawy.

Umowy z klientami:
Moduł zarządzania umowami umożliwia elektroniczną ewidencję umów, łatwe tworzenie umów na podstawie szablonów oraz planowanie działań automatycznych w ramach umowy.

Klient poczty:
Oferuje obsługę odbioru i wysyłania e-maili, zarządzania folderami wiadomości, automatyczne powiązanie wiadomości z odpowiednimi obiektami oraz zaawansowane funkcje zarządzania wiadomościami i załącznikami.

Raportowanie:
Program zapewnia szeroki zakres raportów umożliwiających analizę danych, definiowanie własnych raportów oraz zarządzanie informacjami o działaniach i klientach.

Użytkownicy:
Zarządza użytkownikami systemu, definiując ich uprawnienia, zastępstwa oraz preferencje pracy.

Asortyment:
Zarządza asortymentem, przypisując szablony działań, zarządzając jednostkami miar, określając stan minimalny, maksymalny i optymalny oraz obsługując zamienniki.

Krótkie porównanie: Gestor nexo vs Gestor nexo PRO

Jeśli zastanawiasz się „czy PRO ma sens”, przyjmij prostą zasadę:

- **nexo** – gdy działasz prościej i nie potrzebujesz rozbudowanej elastyczności,
- **nexo PRO** – gdy masz bardziej złożone procesy (oddziały, cenniki, zamówienia, dopasowania pod firmę) i chcesz większej kontroli oraz możliwości rozbudowy.

Wymagania systemowe

- komputer z procesorem czterordzeniowym;
- 8GB pamięci operacyjnej RAM;
- dysk SSD lub NVMe;
- system operacyjny Windows 10 (64-bit) w wersji (1607) lub nowszy, Windows 11, Windows Server 2016, Windows Server 2019, Windows Server 2022;
- system obsługi baz danych Microsoft SQL Server 2016, 2017, 2019, 2022 – bezpłatna wersja Microsoft SQL Server Express Edition dostarczana jest wraz z systemem;
- .NET Framework w wersji 4.7.2 lub nowszej
- środowisko uruchomieniowe .NET 8 w wersji 8.0.14 lub nowszej
- Microsoft Visual C++ 2015-2022 Redistributable (x64)